

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome Luca Antonio Piero Di Salvo
Indirizzo Via Fratelli Mazzaglia 110 95125 Catania
Telefono +39 3928372820
Ufficio +39 0952968285
E-mail luca.disalvo@mkcommunication.it

Nazionalità Italiana

Data di nascita 13/01/1977

ESPERIENZE LAVORATIVE

- **Date (da – a)** 01/09/2020 a oggi
- **Nome e indirizzo del datore di lavoro** Scrypta Consortium
- **Tipo di azienda o settore** Rete d'impresa
- **Principali mansioni e responsabilità** General Manager (scryptaconsortium.org)

- **Date (da – a)** 01/09/2019 a oggi
- **Nome e indirizzo del datore di lavoro** Ministero dei Beni Culturali
- **Tipo di azienda o settore** Ente Pubblico
- **Principali mansioni e responsabilità** Progettista, ideatore e responsabile del Coworking Xiphonia progetto finanziato dal Ministero dei Beni Culturali (www.xiphonia.it)

- **Date (da – a)** 01/05/2019 a oggi
- **Nome e indirizzo del datore di lavoro** Scrypta Foundation (<https://scrypta.foundation>)
- **Tipo di azienda o settore** Blockchain – Industria 4.0
- **Principali mansioni e responsabilità** Ricercatore in ambito Blockchain ed Industria 4.0 presso la Fondazione Scrypta. Sono membro del comitato scientifico che si

occupa di studiare il contesto blockchain e le opportunità per le imprese di utilizzare la tecnologia Industria 4.0

- **Date (da – a)** 16/11/2017 a oggi
 - **Nome e indirizzo del datore di lavoro** Gruppo Euroconsult (<http://www.gruppoeuroconsult.com/>)
 - **Tipo di azienda o settore** Ente di Formazione
 - **Principali mansioni e responsabilità** Direttore dell'ente, svolgo l'attività di programmazione dei corsi, progettazione dell'offerta formativa, partecipazione ai bandi regionali/nazionali ed europei.
-
- **Date (da – a)** 23/10/2017 a oggi
 - **Nome e indirizzo del datore di lavoro** Socio fondatore Associazione Assocoin (www.assocoin.it)
 - **Tipo di azienda o settore** Attività di Ricerca
 - **Principali mansioni e responsabilità** L'Associazione si fa promotore della divulgazione della tecnologia Blockchain e delle relative Criptovalute come strumenti decentralizzati, sicuri e tracciabili per realizzare l'auto determinazione finanziaria di ogni cittadino del mondo.
Organizzatore dei seguenti convegni:
 - 20 gennaio 2018 "La fabbrica di fiducia e l'internet della moneta"
 - 12 maggio 2018 "La rivoluzione della Blockchain e del bitcoin"
 Relatore in vari congressi sui seguenti temi:
 - La Raccolta di capitali tramite le ICO
 - Le ICO Cosa sono e come funzionano
 Relatore ed organizzatore di un programma web in onda su youtube denominato "Spazio Coin" in cui intervisto importanti stakeholder del mondo blockchain.
Come Libero professionista seguo diversi progetti legati alla blockchain.
-
- **Date (da – a)** 1/06/2013 a oggi
 - **Nome e indirizzo del datore di lavoro** Socio fondatore Fondazione CONFSTARTUP (www.confstartup.it)
 - **Tipo di azienda o settore** Sociale
 - **Principali mansioni e responsabilità** La Fondazione di carattere nazionale crea percorsi formativi e di supporto per studenti e start up al fine di far realizzare la propria idea imprenditoriale. Il mio ruolo consiste nel selezionare i progetti più meritevoli organizzando l'attività di startup e di Crowdfunding. La Fondazione riunisce i gruppi di giovani imprenditori di Confcommercio.

- **Date (da – a)** 1/04/2012 a oggi
- **Nome e indirizzo del datore di lavoro** **Libero professionista** Esperto in Finanza agevolata, Start up e progetti Tecnologi per Industria 4.0 (www.mkcommunication.it)
- **Tipo di azienda o settore** Finanza / Start up
- **Principali mansioni e responsabilità** Svolgo le mie consulenze in ambito marketing e finanziario supportando il cliente nelle fasi di progettazione e presentazione di progetti di start up ed ampliamento. Sono consulente esterno di vari consorzi fidi, associazioni regionali tra cui Confcommercio, Federterziario, Unimpresa. Possiedo la qualifica di manager di rete partecipando ad oggi alla creazione di varie reti d'impresa nazionali e regionali.
Sono il titolare del portale Bandi facili (www.bandifacili.net), portale tematico di finanza agevolata a livello nazionale con più di 15.000 iscritti. Svolgo varie consulenze finanziarie per Aziende, Enti Comunali e religiosi. Coordino uno studio con vari collaboratori. Ho supportato i miei clienti per l'apertura di 15 start up innovative. Svolgo consulenza strategica per importanti aziende nazionali, occupandomi di progetti di sviluppo, pianificazione strategica e ricerca fondi nazionali ed europei.
Tramite i bandi di Invitalia mi sono occupato di autoimprenditorialità sviluppando molteplici progetti nei settori commercio, turistico e servizi.

- **Date (da – a)** 1/05/2017 a 31/08/2017
- **Nome e indirizzo del datore di lavoro** **Link Innovation Srl**
- **Tipo di impiego** Responsabile Commerciale area Sicilia
- **Tipo di azienda o settore** Servizi Finanziari / Finanza Agevolata
- **Principali mansioni e responsabilità** Responsabile Commerciale

Per la società Link Innovation Srl, mi sono occupato della attività commerciale, per la promozione dei seguenti servizi: Patent Box, Bonus Ricerca, iper ammortamento (Industria 4.0)

- **Date (da – a)** 1/01/2012 a 29/03/2012
- **Nome e indirizzo del datore di lavoro** **Sofime Spa**
- **Tipo di impiego** Amministratore
- **Tipo di azienda o settore** Servizi bancari, prestiti e finanziamenti
- **Principali mansioni e responsabilità** Socio / Amministratore

Per la società Sofime Spa, mi sono occupato della riorganizzazione e creazione della rete commerciale, della implementazione di nuovi prodotti attraverso nuovi mandati, della implementazione delle procedure anticiclaggio e dell'intera riorganizzazione aziendale

- **Date (da – a)** 1/12/2010 a 31/03/2013
- **Nome e indirizzo del datore di lavoro** Ban Sicilia
- **Tipo di impiego** Socio fondatore
- **Tipo di azienda o settore** Associazione di business Angel's
- **Principali mansioni e responsabilità** Valutazione business plan e formazione

Il Ban Sicilia è un'associazione di business Angel's che ha l'obiettivo di creare un matching tra nuove idee di business ed investitori pronti a finanziarli personalmente.

Per questa associazione mi sono occupato:

- Della promozione e delle pubbliche relazioni dell'associazione
- Creazione logo e sito web (www.bansicilia.it)
- Formazione e seminari sul private equity presso
 - Confindustria di Siracusa e Catania
 - Università di Catania, Messina e Palermo
 - Distretto Tecnologico della Sicilia
- Valutazione Business plain nuove idee

- **Date (da – a)** 1/07/2007 a 31/12/2011
- **Nome e indirizzo del datore di lavoro** Media Revolution
- **Tipo di impiego** Resp. Marketing e Finanziario
- **Tipo di azienda o settore** Web Marketing Comunicazione
- **Principali mansioni e responsabilità** Responsabile Campagne web

Responsabile marketing e progettista di campagne di web marketing. Mi occupo di coordinare tramite due senior account attività pubblicitarie rivolte sia sul web gestendo il network dell'azienda pixel advertising e Sussidiario sia sulla carta gestendo le riviste "Studenti.it" e "Tibù" per l'intero territorio siciliano. Gestisco per conto dei clienti un budget per attività di posizionamento sui motori di ricerca e di web marketing

- **Date (da – a)** 1/09/2004 a 31/03/2012
- **Nome e indirizzo del datore di lavoro** Outbound Marketing & Comunicazione
- **Tipo di impiego** Responsabile Marketing e Finanziario

- **Tipo di azienda o settore** Automotive , Fidelizzazione , Customer satisfaction
- **Principali mansioni e responsabilità** Socio Amministratore

Imprenditore e amministratore della OUTBOUND (www.outbound.net) di Catania, società operante nel settore del marketing e della comunicazione.

Vari concessionari di Fiat Group mi hanno scelto come responsabile Marketing esterno per le loro concessionarie.

I miei compiti riguardano:

- La pianificazione mensile di campagne di direct marketing
- La creazione di eventi per il lancio di nuove vetture e/o iniziative
- La misurazione della Customer satisfaction dei clienti delle concessionarie
- L'organizzazione di convention aziendali per i venditori delle concessionarie
- La programmazione e gestione del budget per gli eventi Fiat nelle regioni di mia pertinenza
- La gestione di tutte le attività di fidelizzazione e conquista della clientela
- La creazione, l'aggiornamento del CRM delle varie concessionarie Fiat

Alcuni lavori svolti per il cliente Fiat Group:

Presentazione Campagna Fiat Stilo, Progetto marketing Fiat Croma, Concorso "Tutti in campo con Fiat" Evento "Fiat e il Metano", Progetto marketing "Tour Grande Punto", "Fiat 16", Fiat 500, Freemont.

Alcuni Clienti: Cundari Spa, Scar, Guadagni Spa, L'isolauto, Aica, Bencivenni, Circosta, Aster Auto, Siracusano, AB Auto, Lupo e De Luca, Oscarauto, Gemelli, ecc

Dal 2004 per la mia società gestisco un piccolo call center interno formato da 20 postazioni e coordinando circa 50 operatori telefonici di cui curo la selezione e formazione.

Dal 2005 L'Outbound è Agenzia 3 per la vendita di prodotti di telefonia mobile, l'attività viene svolta attraverso la presa di appuntamenti degli operatori telefonici cui fa seguito la visita dell'agente (ad oggi gli agenti da noi gestisti sono 6). Ad oggi annoveriamo circa 4000 aziende nella nostra customer base.

Dal 2006 svolgo sondaggi politici per diversi partiti politici.

Dal 2006 sono Responsabile esterno Customer Satisfaction per **Nissan, Renault e Citroen** per la regione sicilia

Nel 2008 mi è stata affidata dalla **FIPAV** la gestione della partita "Italia vs Usa" di volley, occupandomi della logistica delle squadre, piani sponsor e relazioni pubbliche.

Nel 2008 ho Realizzato attraverso il nostro call center aziendale diversi sondaggi ed operazioni di marketing commissionate da **Confcommercio Catania**

Dal 2009 collaboro con varie **Banche di Credito Cooperativo** della mia zona per attività di Marketing Bancario.

Principali eventi non automobilistici da me curati

Congresso nazionale Aiuc 2010 (Evento medico ECM 2000 partecipanti), **Convention Fiat 2010** (400 partecipanti), **Congresso nazionale Giuv** (Evento medico ECM 500 partecipanti), **Venditori senza frontiere Fiat 2009** (600 partecipanti), **Corso di guida sicura università di Catania 2009** (300 partecipanti), **Convegno Federmetano** (200 partecipanti) , **Corso di guida sicura università di Catania 2008** (150 partecipanti), **L'isola del tesoro** (Convegno Confindustria 500 partecipanti), **Christmas Marketing 06** (Premio di Marketing Comune di Catania 250 partecipanti), **Fiat Village** (Tour Itinerante), **Convention Fiat 2007** (400 partecipanti), **Parco in festa** (Evento Comune di Catania).

• Date (da – a)	1/07/2006 al 31/03/2008
• Nome e indirizzo del datore di lavoro	Banca Sella spa
• Tipo di azienda o settore	Bancario
• Tipo di impiego	Agente Enasarco
• Principali mansioni e responsabilità	Area Manager

Mi sono occupato dal 2007 di Fidelizzazione e creazione di campagne di marketing attraverso la creazione di circuiti di fidelizzazione per la società Easynolo S.p.a. facente parte del gruppo Banca Sella.

Principali compiti: gestione clienti "Muster" come Centri Commerciali Naturali, associazioni di categoria (Confcommercio e Confindustria) e Consorzi, coordinamento di 4 zone manager distribuiti per la Sicilia.

- **Date (da – a)** 1/05/2002 al 31/03/2004
- **Nome e indirizzo del datore di lavoro** Consorzio Legacy Group di Bologna
- **Tipo di azienda o settore** Informatico / Sicurezza
- **Tipo di impiego** Agente Enasarco
- **Principali mansioni e responsabilità** Responsabile Commerciale

Mi sono occupato dell'aspetto Commerciale del consorzio formato da 12 (dodici) aziende operanti nel settore informatico.

I principali progetti che ho curato sono: Consorzio agrario di Ravenna, Viglienze Adriatica spa di Ravenna, Ferri Renzo di Modena, 1Ideaitalia di Modena.

- **Date (da – a)** 1/05/2000 al 31/03/2004
- **Nome e indirizzo del datore di lavoro** Sap Engineering
- **Tipo di azienda o settore** Informatica
- **Tipo di impiego** Contratto tempo indeterminato
- **Principali mansioni e responsabilità** Responsabile Tecnico/commerciale

Società d'informatica a carattere nazionale, con il compito di responsabile Tecnico/Commerciale.

Ho curato per la stessa i seguenti progetti:

- Sito aziendale (www.sapengineering.it).
- Corsi di formazione su photoshop e applicativi office per la provincia di Catania e per i clienti aziendali.
- Configurazione ed installazione di Server Lotus Domino presso la Viglienze Adriatica Spa di Ravenna e Pagnan Spa di Padova.
- Realizzazione procedura clinica per lo studio Ramazzini di Catania.
- Gestione della borsa Agricola del mercato del comune di Vittoria.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- **Date (da – a)** Il 13 giugno 1997
- **Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione** P.I.T.C. Enrico de Nicola di S.G.La Punta – CT
- **Qualifica conseguita** Diploma di Ragioniere Programmatore

- **Livello nella classificazione nazionale** 50/60
- **Date (da – a)** Il 14 luglio 2000
- **Nome e tipo di istituto di istruzione
o formazione** Bis Consulting
- **Qualifica conseguita** Amministrazione e sviluppo in Lotus Notes
- **Date (da – a)** Il 2 ottobre 2002
- **Nome e tipo di istituto di istruzione
o formazione** British institutes
- **Qualifica conseguita** Certificato lingua inglese
- **Livello nella classificazione nazionale** Level Intermediate 25/30
- **Date (da – a)** Il 13 novembre 2009
- **Nome e tipo di istituto di istruzione** Università di Roma Luis Pio V
- **Qualifica conseguita** Laurea in Scienze Politiche
- **Livello nella classificazione nazionale** 100/110
- **Date (da – a)** Il 14 marzo 2009
- **Nome e tipo di istituto di istruzione
o formazione** Isole24ore
- **Qualifica conseguita** Master in Marketing
- **Date (da – a)** Il 18 Marzo 2011
- **Nome e tipo di istituto di istruzione
o formazione** Ferpi
- **Qualifica conseguita** Socio Professionista in Relazioni Pubbliche
- **Date (da – a)** maggio 2014
- **Nome e tipo di istituto di istruzione
o formazione** Albo progettisti Europei
- **Qualifica conseguita** Progettista Europeo
- **Date (da – a)** 7 Gennaio – giugno 2014
- **Nome e tipo di istituto di istruzione
o formazione** Fondazione Marco Biagi
- **Qualifica conseguita** Manager di reti d'impresa

Docenze Svolte

- Luglio 2015

Docenza finanza agevolata presso Unimpresa Enna

- Maggio 2015
Docenza di finanza agevolata e start up presso Scuola superiore Ettore Majorana S.G.La Punta
- Marzo - Maggio 2012
Docenza di Tecniche di finanza agevolata presso Distretto Tecnologico di Catania
- Gennaio – Marzo 2012
Docenza Marketing presso SCAR Spa
- Aprile – Giugno 2012
Docenza Customer Relationship Management presso SCAR Spa
- Marzo 2011
Giornata formativa di Business Plan presso l'Università di Economia di Catania
- Ottobre 2010- Marzo 2011
Docenza di Tecniche di comunicazione presso Circolo didattico Falcone
- Ottobre – Novembre 2010
Docenza di marketing presso Sap Engineering
- Maggio – Giugno 2010
Docenza di Customer Relationship Management presso Cundari Spa
- Marzo – Aprile 2010
Docenza di Customer Relationship Management presso 2M Pubblicità
- Maggio – Giugno 2010
Docenza di Customer Relationship Management presso Cundari Spa
- Novembre 2009- febbraio 2010
Docenza di Cinematografia presso Circolo didattico Falcone
- Ottobre – Novembre 2009
Docenza di Customer Relationship Management presso Toro assicurazione Filiale Catania
- Novembre 2008- febbraio 2008
Docenza di marketing presso E.s.e. di Catania

PRIMA LINGUA

INGLESE

- Capacità di lettura Ottimo
- Capacità di scrittura Ottimo
- Capacità di espressione orale Buona

FRANCESE

- Capacità di lettura Buona
- Capacità di scrittura Buona
- Capacità di espressione orale Buona

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport).

Capacità di lavorare in gruppo maturata in molteplici situazioni in cui era indispensabile la collaborazione tra figure diverse acquisita tramite le diverse esperienze professionali sopra elencate.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Capacità di organizzare autonomamente il lavoro, definendo priorità e assumendo responsabilità acquisita tramite le diverse esperienze professionali sopra elencate nelle quali mi è sempre stato richiesto di gestire autonomamente le diverse attività rispettando le scadenze e gli obiettivi prefissati.

Capacità di lavorare in situazioni di stress acquisita grazie alla gestione di relazioni con il pubblico nelle diverse esperienze lavorative in cui la puntualità nella gestione e nel rispetto delle diverse scadenze era un requisito minimo.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Patente ECDL

Ambienti operativi:

Ottima conoscenza TCP/IP, Dos, Windows95/98/200/Me, WindowsNT, Unix, e gran dimestichezza negli applicativi Microsoft.

Linguaggi di programmazione:

CSS, PHP, ASP, Dhtml, Sql, My-Sql, Cobol, Visual Basic 6, Lotus Notes 6, Html, Wml, Java, Lotus Script ,Action Script; Nokia Wap ToolKit

Applicativi:

Flash, Photoshop, Corel Draw, Dreamwear, 3D Studio, Quark x press, Wordpress.

PATENTE O PATENTI A e B

ULTERIORI INFORMAZIONI!

Il sottoscritto è a conoscenza che, ai sensi dell'art. 26 della legge 15/68, le dichiarazioni mendaci, la falsità negli atti e l'uso di atti falsi sono puniti ai sensi del codice penale e delle leggi speciali. Inoltre, il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati personali per le finalità e con le modalità di cui al Regolamento europeo (UE) n. 2016/679 del 27 aprile 2016 e del decreto legislativo 30 giugno 2003, n. 196

Catania 18/12/2019

NOME E COGNOME

Luca Di Salvo

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Luca Di Salvo', written over the printed name.